



NIVEAU

CAP
niveau 3

TAUX DE RÉUSSITE PROMO 2020

(ancien CAP ECMS EVS A-B)

NOUVEAU DIPLOME

ECMS : 100%
EVS A : 95%
EVS B : 95%

CAP ÉQUIPIER POLYVALENT DU COMMERCE (EPC)

Employé de de vente



VO.2 - AOÛT 2020



DURÉE DE LA FORMATION

2 ans
840 heures de formation



RYTHME DE L'ALTERNANCE

1 semaine au CFA
2 semaines en entreprise
soit 12 semaines au CFA la 1ère année
et 12 semaines au CFA la 2ème année,
le reste du temps en entreprise.



MODALITÉS D'ÉVALUATION

Fin de parcours
En présentiel



STATUT

Salarié rémunéré ou stagiaire de la
Formation Continue



COÛT DE LA FORMATION

Formation gratuite en apprentissage,
possibilité de prise en charge en
Formation Continue



ACCESSIBILITÉ

La formation est accessible aux
personnes en situation de handicap,
sauf contre-indication. Nous consulter.



CONTACT

Frédéric BORNE
frederic.borne@cfablagnac.org
05 62 74 73 72

LE MÉTIER

Vous exercez au sein de toute entreprise distribuant des produits ou services, détaillant ou grossiste. Vous êtes polyvalent et réactif, vous adaptant aux différents canaux de distribution et d'information digitale. En respect des règles d'hygiène et de sécurité, vous réceptionnez et suivez les commandes et les colis. Vous approvisionnez et mettez en valeur votre unité commerciale. Vous accueillez, informez, conseillez et accompagnez le client dans son parcours d'achat.

PRÉ-REQUIS

Avoir entre 16 et 29 ans révolus (dérogation : avoir terminé sa 3e et faire 15 ans dans l'année civile)

OBJECTIF PÉDAGOGIQUE

- Commander, réceptionner, stocker et préparer des commandes (hygiène et sécurité)
- Approvisionner les rayons, mettre en valeur les produits, animer son espace commercial
- Conseiller et accompagner l'achat du client
- Maîtriser les différents canaux de distribution et d'information

PROGRAMME DE LA FORMATION

ENSEIGNEMENT GÉNÉRAL :

- français
- mathématiques
- histoire-géographie
- sciences physiques
- éducation physique et sportive
- prévention-santé-environnement
- langue vivante

ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL :

- Recevoir et suivre les commandes
- Mettre en valeur et approvisionner
- Conseiller et accompagner le client dans son parcours d'achat

POURSUITE DE FORMATION

- Bac pro Technicien conseil vente en alimentation – option produits alimentaires
- Bac pro Métiers du commerce et de la vente (option A ou B)
- Mention Complémentaire Assistance, conseil, vente à distance



CFA COMMERCE ET SERVICES

21 avenue Georges Brassens
31700 Blagnac
05 62 74 73 72
www.cfablagnac.org



**L'expérience,
ça se pratique**