



NIVEAU

BAC  
niveau 4TAUX  
DE RÉUSSITE  
PROMO 2020  
(ancien BAC PRO  
Commerce)

94%

# BAC PRO MÉTIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE (OPTION A)

option A : animation et gestion de l'espace commercial

Employé(e) de libre service  
Vendeur en magasin  
Adjoint(e) responsable de rayon



V0.2 - AOÛT 2020



## DURÉE DE LA FORMATION

3 ans : 1850 heures de formation  
2 ans : 1350 heures de formation  
1 an (cas particuliers) : 675 heures



## RYTHME DE L'ALTERNANCE

1 semaine au CFA  
1 semaine en entreprise  
ou 2 jours par semaine au CFA (selon  
parcours de formation)



## MODALITÉS D'ÉVALUATION

CCF et fin de parcours  
En présentiel



## STATUT

Salarié rémunéré ou stagiaire de la  
Formation Continue



## COÛT DE LA FORMATION

Formation gratuite en apprentissage,  
possibilité de prise en charge en  
Formation Continue



## ACCESSIBILITÉ

La formation est accessible aux  
personnes en situation de handicap,  
sauf contre-indication. Nous consulter.



## CONTACT

Claire LORGEUX  
claire.lorgeoux@cfablagnac.org  
05 62 74 73 72

## LE MÉTIER

Le but de ce diplôme d'état est de donner des compétences centrées sur l'animation et la gestion de l'espace commercial. Titulaire du bac pro, vous devez faire preuve du sens de l'accueil, de qualités d'écoute et de disponibilité. Employé commercial vous intervenez dans tout type d'unité commerciale - physique ou virtuelle - afin de mettre à la disposition de la clientèle les produits correspondant à sa demande. Autonome sur la surface de vente, vous exercez votre activité sous l'autorité d'un responsable

## PRÉ-REQUIS

Ce bac pro se prépare en trois ans après la classe de troisième. Les titulaires de certains CAP du même secteur peuvent également le préparer en 2 ans, sous certaines conditions. (Exemple de formation requise : CAP Employé de commerce multi-spécialités).

## OBJECTIF PÉDAGOGIQUE

- Vendre, conseiller, fidéliser les clients
- Participer à l'animation de la surface de vente
- Assurer la gestion commerciale du magasin
- Créer et utiliser des bases de données et un fichier clients

## PROGRAMME DE LA FORMATION

### ENSEIGNEMENT GÉNÉRAL :

- français
- mathématiques
- histoire-géographie
- arts appliqués
- éducation physique et sportive
- prévention-santé-environnement
- économie-droit
- anglais - espagnol

### ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL :

- Animation commerciale du point de vente
- Gestion commerciale
- Vente et fidélisation de la clientèle

## POURSUITE DE FORMATION

- BTS Management Commercial Opérationnel
- BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client
- Autres BTS commerciaux



### CFA COMMERCE ET SERVICES

21 avenue Georges Brassens  
31700 Blagnac  
05 62 74 73 72  
www.cfablagnac.org



L'expérience,  
ça se pratique